

Salgsbiblen

Hent bøger PDF



Jørn Lauesen

Salgsbiblen Jørn Lauesen Hent PDF I "Salgsbiblen" retter Jørn Lauesen fokus på det vigtigste for en iværksætter: kunden. Han guider iværksætteren i kundepleje, hvad skal man sige for at få kunden til at komme igen, og hvordan man præsenterer den bedste løsning for kunden på den bedste måde.

Jørgen Lausen har mange års erfaring som personalechef og underviser i salgs- og præsentationsteknik og har udgivet flere bøger om emnet.

I "Salgsbiblen" retter Jørn Lauesen fokus på det vigtigste for en iværksætter: kunden. Han guider iværksætteren i kundepleje, hvad skal man sige for at få kunden til at komme igen, og hvordan man præsenterer den bedste løsning for kunden på den bedste måde.

Jørgen Lausen har mange års erfaring som personalechef og underviser i salgs- og præsentationsteknik og har udgivet flere bøger om emnet.



Download (hent) pdf-bog, pdf bog, pdf e-bog, epub, fb2

Alle bøger. 30 dages gratis prøveperiode